

Услуга «Продажа бизнеса»

Включает в себя комплексное сопровождение продажи бизнеса:

- Оценка бизнеса;
- Финансово-экономический анализ деятельности предприятия;
- Комплексное налоговое проектирование и анализ налоговых последствий сделок и процедур по поглощению и выкупу, структурирование сделки;
- Диагностика бизнеса с бухгалтерской, налоговой и управленческой точки зрения. Разработка юридических и налоговых схем продажи готового бизнеса;
- Создание, реорганизация и структурирование Групп компаний с учетом приобретаемых активов и поглощенных (присоединенных) субъектов бизнеса;
- Разработка и проведение рекламной кампании в СМИ;
- Поиск потенциального покупателя. Ведение переговоров;
- Полное юридическое сопровождение сделок купли-продажи бизнеса;
- Полное послепродажное обслуживание.

Цель мероприятий по подготовке бизнеса к продаже - устранить наиболее видимые недостатки, сделать бизнес более интересным для покупателя, а по возможности - выгодным и эффективным.

Услуга «Покупка бизнеса»

Комплексное сопровождение покупки бизнеса:

- Проведение анализа результатов финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- Оценка приобретаемого бизнеса;
- Правовой аудит и разработка структуры сделки с учетом налоговых последствий;
- Ведение переговоров на стороне Клиента, согласование позиций сторон по существенным вопросам сделки;
- Комплексная диагностика бизнеса перед приобретением с правовой, бухгалтерской, налоговой и управленческой стороны;
- Проведение рекламной кампании в СМИ;
- Юридическое сопровождение сделки: подготовка документов, их регистрация, организация расчетов;

- Полное послепродажное обслуживание.

Если Вас заинтересовало наше предложение.

Звоните прямо сейчас по номеру + 7 (343) 2000-368.